

Roodhals: 'We zijn een matchmaker en een vertaalbureau'

19-10-2020 09:31

Roodhals Capital helpt ondernemers bij complexe financiële vraagstukken. Aan aanbieders van financiering ontbreekt het niet, aldus Christiaan van Bree, director Real Estate. "Het gaat om de vraag bij welke van dat groeiende aantal aanbieders de financieringsvraag van een (vastgoed-)ondernemer het beste past."

"Bij ons gaat het in essentie om het mogelijk maken van plannen van ondernemers", zo kenschetst Christiaan van Bree de activiteiten van Roodhals. "Onze klanten staan voor grote financiële vraagstukken. Of het nou gaat om het vinden van groeikapitaal, het funden van een lending platform of het mogelijk maken van een ontwikkelactiviteit." Aan aanbieders van financiering ontbreekt het daar tegenover niet. "Er is in onze wereld een breed scala aan type financiers actief. Van particuliere investeerders die een-op-een investeringen doen, vermogende 'high network individuals' en family offices tot platforms als Mogelijk en RNHB, Angelsaksische credit-funds en pensioenfondsen en verzekeraars. De traditionele grootbanken zijn ook nog actief in de vastgoedmarkt, maar zij zijn in de keuze van hun klanten de laatste jaren wel veel selectiever geworden. Al die partijen hebben zo hun eigen kenmerken en hanteren hun eigen voorwaarden."

[Lees het gehele interview hier.](#)

Dit interview is onderdeel van de VJ Special Vastgoedfinanciering. [Om alle overige \(19\) artikelen te lezen, klik hier.](#)

Kimberly Camu