

Leer in het Engels onderhandelen en overtuigen in de vastgoedbranche

05-06-2020 13:31

De vastgoedbranche in het algemeen, en de woningmarkt in het bijzonder, worden steeds internationaler. Daarom krijgt u als makelaar, investeerder of ontwikkelaar vaker met internationale klanten te maken. Belangrijk dus om ook in het Engels voldoende toegerust te zijn om uw vak optimaal te kunnen uitoefenen.

Sue Soltis, trainer bij Taalcentrum-VU neemt u op 7 juli tijdens het webinar 'Engels vastgoedjargon: Onderhandelen en overtuigen met impact' mee in de wereld van Engels vakjargon, krachtige formuleringen en beter uit de hoek komen in onderhandelingen. Aan bod komt onder andere:

- Vastgoedjargon: het vergroten van uw woordenschat
- Activeren van uw passieve vocabulaire, vaste woordcombinaties en false friends
- Voorbeeldzinnen bij onderhandelen: samenvatten en vooruitblikken, bevestigen en afwijzen
- Krachtige woorden: overtuigen in uw salespitches
- Tips en trucs: terminologie opzoeken en slim bronnen raadplegen

Het hele programma van dit webinar en de aanmeldmogelijkheden vindt u [hier](#). Deelname is gratis.

Charlotte Bijenveld